



Mais receita por cliente. Mais indicações para sua contabilidade.

A IA que lê a carteira do seu escritório, mede NPS (pesquisa de satisfação) automaticamente e entrega, toda semana, duas listas prontas para ação: quem pode pagar mais e quem indica seu escritório agora.

Para contabilidades e contadores que querem crescer sem comprar mais cliente.

O PROBLEMA

Escritório de Contabilidade tem vendas em sua base pouco aproveitadas.

DENTRO DA CARTEIRA

Receita escondida em quem já é seu cliente.

- Honorário com valor de 2022
- Cross-sell de consultiva e consultoria tributária que não acontece
- Detrator virando carta de saída











FORA DA CARTEIRA

Clientes novos que estão na agenda do seu cliente atual.

- Promotor satisfeito que indicaria, mas ninguém pediu
- Indicação tratada como sorte, não como canal
- Cliente sumindo sem aviso, sem alerta de NPS

Tudo isso está acontecendo agora, na sua carteira. Sem você ver.

Por que Multiplica é diferente.

	Fazer sozinho, quando dá	Contratar Analista de CS	 Multiplica AI
Execução das tarefas	 Quando sobra tempo (quase nunca).	 Processo manual, depende da proatividade da pessoa.	 A IA cruza dados 24/7 e manda as tarefas prontas.
Custo mensal	 Oportunidades perdidas (incalculável).	 Salário + Encargos (R\$ 4.000+).	 A partir de R\$ 197 por mês.
Descoberta de upsell	 Zero. Foco total em apagar incêndios.	 Analisa planilhas manualmente uma a uma.	 Alertas automáticos no momento certo, para o cliente certo.

A OPORTUNIDADE

Quatro receitas que podem ser melhor aproveitadas na contabilidade.



REAJUSTE

+ 8%

em 25 clientes elegíveis

= R\$ 2.400 / mês



CROSS-SELL

10

novos serviços
contratados

= R\$ 8.000 / mês



INDICAÇÃO

5

convertidas em cliente

= R\$ 6.000 / mês



WIN-BACK

3

detratores resgatados

= R\$ 3.600 / mês

RECEITA RECORRENTE A MAIS

R\$ 20.000 / mês | R\$ 240.000 / ano

A SOLUÇÃO

Não é um relatório. É uma máquina de receita rodando em silêncio, todo mês.

UPSELL ✓ Feito 🕒 Adiar 🗑️

Cresceu 2,6x, honorário parado 📅 27/05/2026
Distribuidora Andrade & Filhos Ltda

Olá, Marcelo. Acompanhei que a Andrade e Filhos cresceu mais de 2,6 vezes nos últimos 18 meses, de R\$ 82 mil para R\$ 215 mil de faturamento mensal. É uma conquista enorme, e nosso escritório contribuiu bastante para isso. O honorário, porém, não foi revisado nesse período. Quero conversar sobre uma proposta justa que reflita o trabalho real que entregamos hoje. Tem 20 minutos esta semana? 📄 Copiar

📞 Ligação e Email 🟢 Confiança Alta

Detalhes do Sinal ⌵

🗨️ Registrar Retorno ⌵

FIDELIZAR ⚠️ Agir hoje ✓ Feito 🕒 Adiar 🗑️

Cliente sumindo, sinais de churn 📅 13/05/2026
Comércio de Autopeças Souza Ltda

Olá, Carlos. Percebi que está fazendo quase 50 dias sem receber suas notas fiscais, e meu sistema identificou algumas mensagens com preocupações recentes. Quero ligar para entender como você está se sentindo com nosso suporte e garantir que estamos entregando o que você precisa. Tenho disponibilidade hoje às 15h ou amanhã de manhã. Quando fica melhor? 📄 Copiar

📞 Ligação Direta 🟢 Confiança Alta

Detalhes do Sinal ⌵

🗨️ Registrar Retorno ⌵

COMO FUNCIONA

Sem implantação, nem digitação. Em menos de 5 minutos.

01



Sobe sua carteira via qualquer tabela

Planilha, export do sistema contábil ou conexão direta. Funciona com Domínio, Alterdata, Questor, Contmatic, ou apenas CSV.

02



A IA analisa e mede NPS (satisfação)

Honorário por porte, serviços contratados vs potencial, sinais de churn. NPS conversacional, no canal e no momento certo.

03



Você recebe lista de oportunidades, toda semana

Quem pode pagar mais. Quem indica seu escritório agora. Com mensagem pronta para WhatsApp, e-mail ou ligação.

Toda semana, duas listas claras de ação.

LISTA 1

Receita dentro da carteira



Quem aceita reajuste de honorário
e o argumento certo para abordar



Quem tem perfil pra cross-sell
consultiva, tributária, BPO, DP, fiscal



Quem virou detrator
resgate de churn antes da carta de saída

LISTA 2

Clientes novos via carteira



Quem é promotor no momento certo
para pedir indicação sem ficar estranho



Mensagem pronta
para WhatsApp, e-mail ou ligação, no seu tom



Indicação chegando
quem indicou quem, em qual estágio

FRICÇÃO ZERO

Sem CRM. Sem formulário. Sem implantação.



Você não cria pesquisa

a IA mede NPS na conversa, no canal certo.



Você não monta régua

as listas chegam prontas, com mensagem no seu tom.



Você não troca de sistema

WhatsApp, e-mail e sistema contábil que já usa.

Sobe a carteira. A IA faz o resto.

RESULTADO

O que muda nos primeiros 90 dias.



Receita média por cliente em alta

sem perder ninguém da base



Cross-sell saindo do papel

consultiva e consultoria tributária com pipeline real



Pipeline de indicação rodando

todo mês, com nome e telefone



NPS medido toda semana

sem nenhum trabalho do escritório



Churn detectado em semanas

não em meses, com tempo para reverter



Sócios sabendo na segunda de manhã

quem ligar e por quê



VAMOS COMEÇAR

*Quer ver isso rodando na sua carteira?
Faça um trial gratuito.*



Diego Monteiro

Fundador, Multiplica

WhatsApp **(11) 98054 4530**

E-mail **diego@aihubstudio.com**